

# Ekonomiczny Uniwersytet Dziecięcy



## Skąd brać środki na biznes?

### Źródła finansowania działalności gospodarczej

Dr Agnieszka Bem

Uniwersytet Ekonomiczny we Wrocławiu  
25 listopada 2019 r.

Organizatorzy



# Filary sukcesu firmy

33% dobry pomysł

33% zarządzanie

34% kapitał

# Kapitał

- Kapitał to zasoby, które wykorzystywane są przez przedsiębiorstwo do:
  - rozpoczęcia działalności
  - kontynuacji działalności gospodarczej (rozwój firmy)





# Źródła kapitału

- Kapitał własny - wniesiony przez właścicieli przedsiębiorstwa oraz wygenerowany w toku jego działalności
- Kapitał obcy (dług) - oddany do dyspozycji przedsiębiorstwa na określony czas, po którym musi zostać zwrócony

# Kapitał własny

## PLUSY


- nieokreślony termin zwrotu
- brak odsetek do zapłaty
- zapłata za korzystanie - wypłata zysku (część, całość) - tylko kiedy chcą tego właściciele
- znaczny poziom kapitału własnego zwiększa wiarygodność firmy i pozwala pozyskać dodatkowy kapitał
- mniejsze ryzyko utraty płynności finansowej i jego upadłości

## MINUSY

- oczekiwania właścicieli co do wypłaty zysku - koszt dla firmy wyższy niż oprocentowanie kredytu
- wielu właścicieli - ryzyko nieporozumień
- w przypadku upadłości firmy - nikłe szanse na zwrot kapitału



# Kapitał obcy / Dług



Kapitał obcy

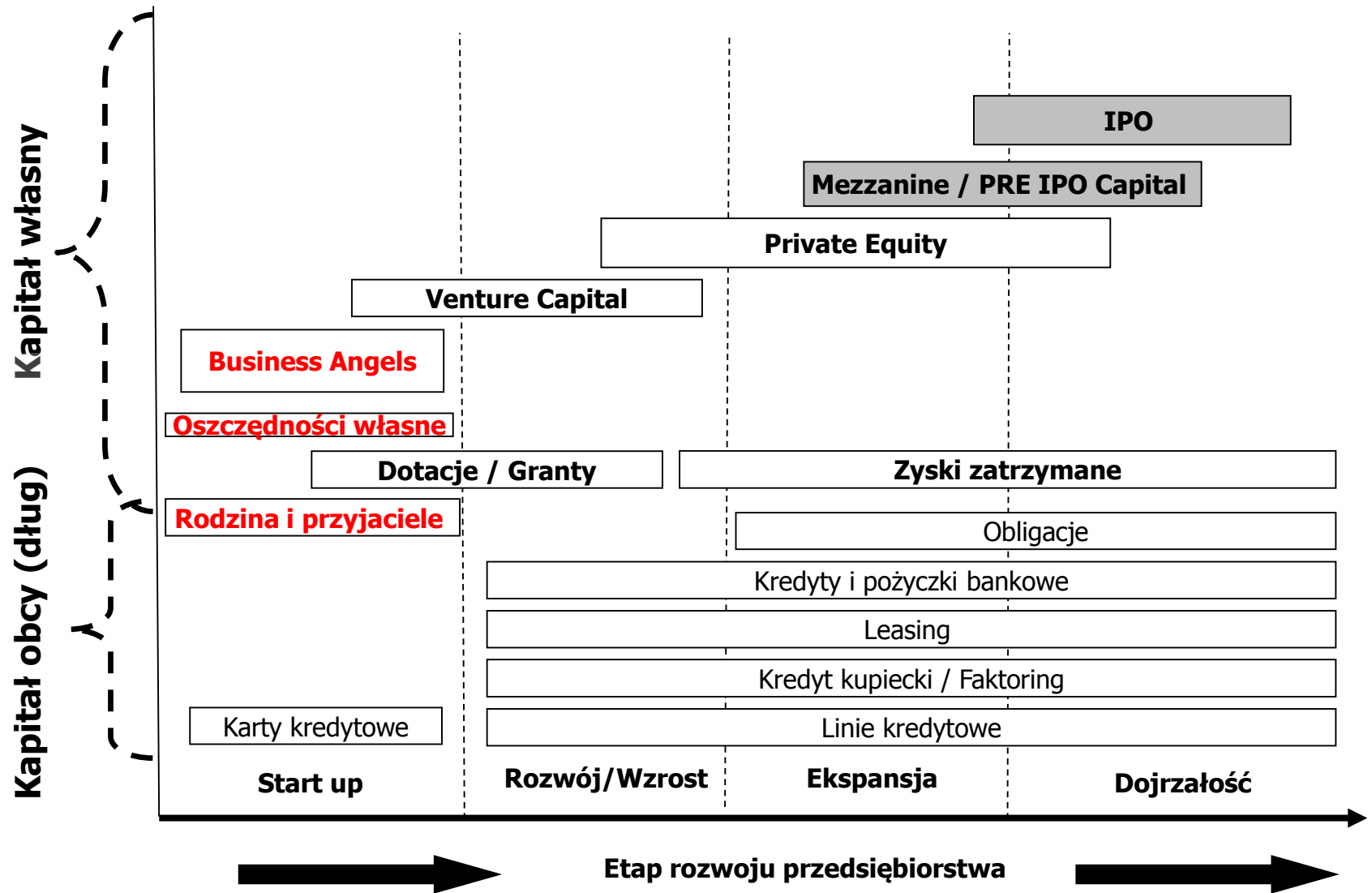
## PLUSY

- mniejsza ingerencja w działalność firmy
- korzyści podatkowe dla firmy (dzięki odsetkom firma płaci niższe podatki)
- niższy koszt
- umiejętne zastosowanie kapitałów obcych pozwala zwiększyć skalę uzyskiwanych przez przedsiębiorstwo zysków, a tym samym maksymalizować skalę korzyści właścicieli

## MINUSY

- trudno dostępne dla młodych firm bez historii
- konieczność posiadania zabezpieczeń długu (nieruchomości, poręczyciel)
- konieczność spłacania kredytu i odsetek, niezależnie od sytuacji firmy (możliwość karencji, ale tylko spłaty kapitału)
- wyższe ryzyko bankructwa firmy przy braku możliwości spłaty kapitału

# Źródła finansowania a etap rozwoju przedsiębiorstwa



# Finansowanie przez rodzinę i przyjaciół



## 3F - Friends, Family and Fools

“przyjaciele, rodzina i  
głupcy”,

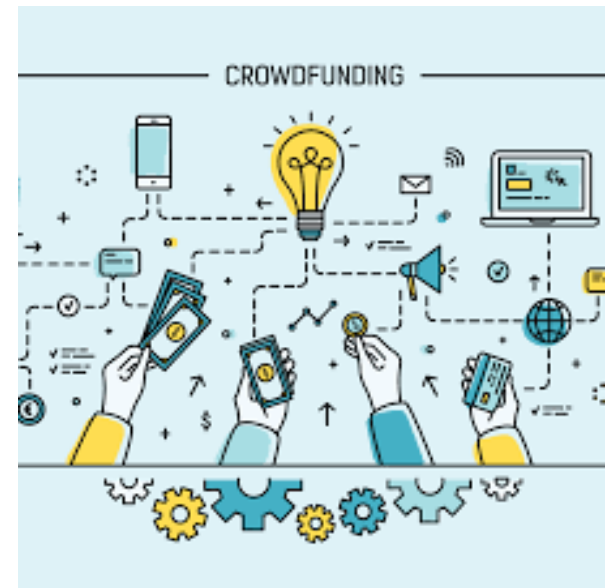
czyli podmioty, do których w  
pierwszej kolejności  
początkujący przedsiębiorca  
zwraca się po kapitał

Z rodziną najlepiej wychodzi  
się na zdjęciu...



# Crowdfunding

- Crowdfunding - forma finansowania projektów przez społeczność, która jest lub zostanie wokół tych projektów zorganizowana
- Przedsięwzięcie jest w takim przypadku finansowane poprzez dużą liczbę drobnych, jednorazowych wpłat dokonywanych przez osoby zainteresowane projektem



# Crowdfunding

- Polakpotrafi
- Wspieram To
- Wspieram Kulture
- Wspólnicy
- Zrzutka.pl
- Beesfund
- Findfund
- Kickstarter
- Indiegogo
- Gofundme
- Kisskissbankbank

# Crowdfunding

- The Everyday Backpack (Peak Design) - \$6 565 782
- Fidget Cube: A Vinyl Desk Toy - \$6 465 690
- Dark Souls™ - The Board Game - \$4 669 084
- KAISR Original: The Ultimate Inflatable Air Lounge - \$4 126 847
- PILOT TRANSLATOR - \$3 978 887



# Crowdfunding

- BIBLIA AUDIO superprodukcja Stary Testament - 854 675 PLN
- 'WSTĘGA PAMIĘCI' POMNIK AK W KRAKOWIE - 385 615 PLN
- Karty Magia Y v2 - 295 462 PLN
- T.I.M.E Stories - 284 219 PLN



- Dominion Intryga, Przystań, Złoty Wiek - 158 555 PLN



# Anioł Biznesu

- Anioł biznesu to:
  - zamożne i w większości posiadające duże doświadczenie biznesowe osoby prywatne
  - osoby, które odniosły sukces jako przedsiębiorca bądź menedżer
  - wartość dodaną anioła biznesu stanowi doświadczenie, zaangażowanie oraz kontakty biznesowe.





# Pozyskanie Anioła Biznesu

- znaleźć Anioła i zainteresować go (najtrudniejsze!!!) - wymaga przygotowanego biznesplanu, dobrego streszczenia i dobrej prezentacji przedsięwzięcia;
- negocjacje warunków;
- due diligence - analiza przedsiębiorstwa pod względem kondycji handlowej, finansowej, prawnej, podatkowej, technologicznej;
- wstępne wersje dokumentów;
- podpisanie dokumentacji i dofinansowanie

# Co bierze pod uwagę Anioł Biznesu?

- Pasję, oddanie, spójność założycieli firmy
- Doświadczenie
- Realistyczne podejście (unikalne ale realne przedsięwzięcie)
- Biznes plan (czy pomysł jest wyjątkowy? - czy pomysł jest wykonalny? jak będziemy zarabiać?)
- Interesującą technologię lub własność intelektualną
- Siłę perswazji
- Skalowalność biznesu (czy biznes ma szansę na wysoki wzrost? - czy jest biznesem globalnym?)



# Dlaczego Aniołowie Biznesu odmawiają?

- Lista powodów, dla których Aniołowie Biznesu odmawiają inwestowania w przedsiębiorstwo:
  - brak zaufania w stosunku do właścicieli,
  - ograniczone perspektywy rozwoju przedsiębiorstwa,
  - ograniczony rynek zbytu danego produktu czy usługi,
  - propozycja wartości kapitału akcyjnego do zainwestowania jest nierealna,
  - brak kompetencji zarządu potrzebnej dla osiągnięcia sukcesu,
  - interes zależy wyłącznie od umiejętności właścicieli.



# Aniołowie Biznesu

- Najbardziej charakterystyczne, upublicznione przykłady Aniołów, dzięki którym przedsięwzięcia inwestycyjne odniosły spektakularne sukcesy to:
    - Apple Computer - sprzęt komputerowy - anonimowy Anioł zainwestował 91 tys. dolarów osiągając zwrot w wysokości około 154 milionów dolarów. Dziś wartość spółki to ok. 590 mld dolarów.
- The Amazon logo, consisting of the word "amazon" in a bold, lowercase sans-serif font with a curved orange arrow underneath it, is positioned to the right of the text.
- Amazon.com - sklep internetowy - Thomas Alberg zainwestował 100 tys. dolarów osiągając zwrot w wysokości około 26 milionów dolarów. Dziś wartość to ok. 357 mld dol.

# Gdzie szukać Anioła?

- Własne kontakty biznesowe
- Sieci aniołów biznesu:

<http://www.psab.pl/>

<http://polban.pl/>

- Spotkania branżowe

# Zadanie dla zespołów

- Przedstawcie pomysł na biznes, który zainteresuje Anioła Biznesu
  - unikalny ale wykonalny
  - który ma szansę sprzedać się na rynku
  - który przyniesie duże zyski