

# Ekonomiczny Uniwersytet Dziecięcy



**Skąd brać środki na biznes?**  
dr Albert Tomaszewski

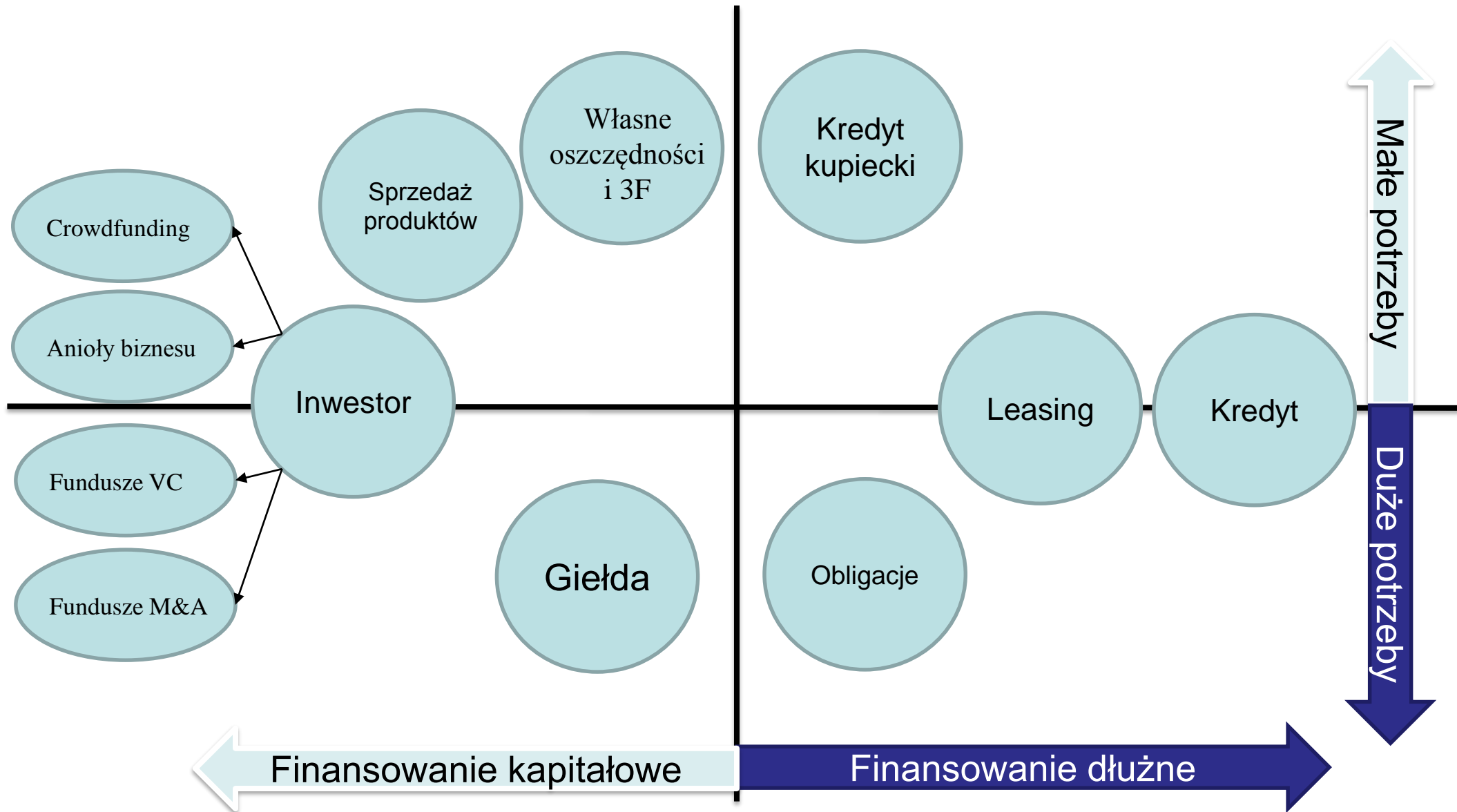
**Szkoła Główna Handlowa**  
8 maja 2018 r.

Organizatorzy

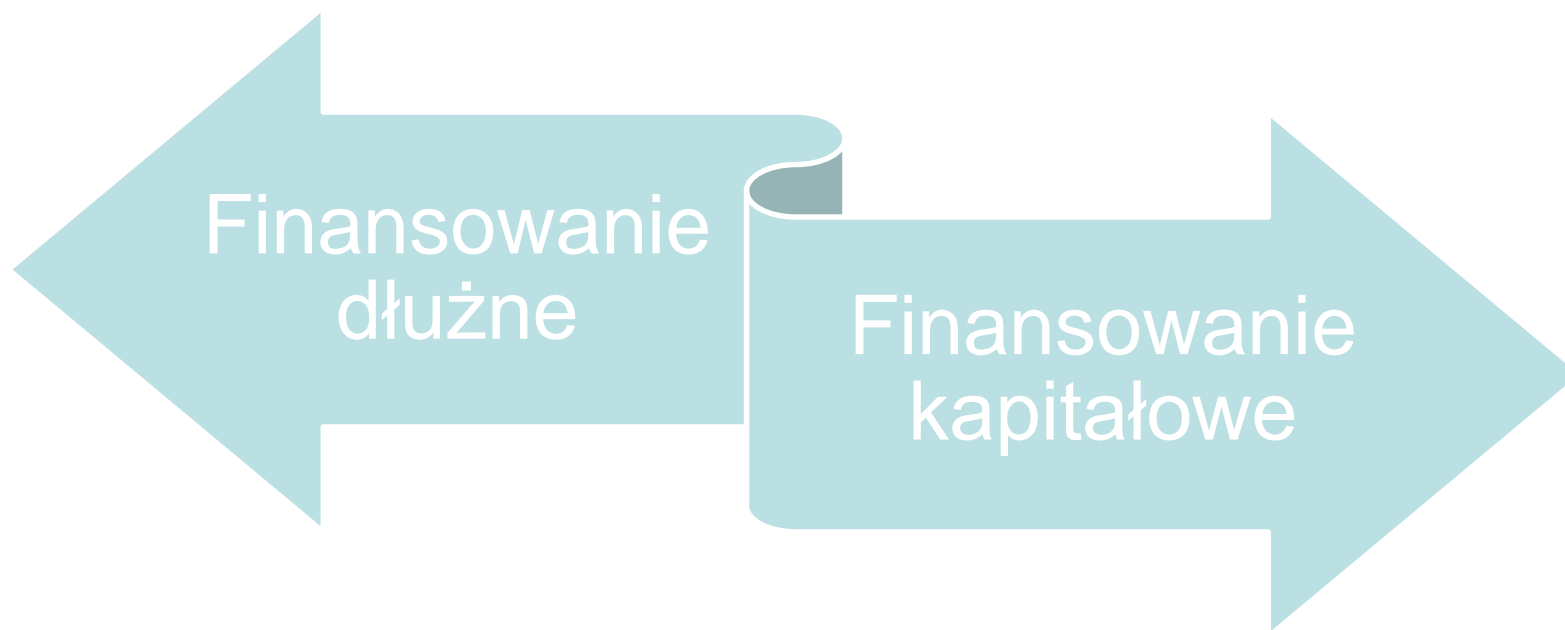




# Podstawowe źródła finansowania



# Dwie ścieżki finansowania



# Finansowanie kapitałowe

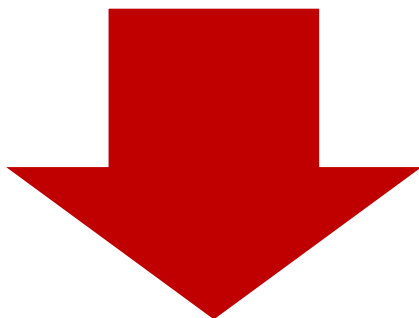


## Wady:

- Wspólnik = oddanie części kontroli
- Ryzyko problemów we współpracy ze wspólnikiem

## Zalety:

- Nie obciążamy przedsięwzięcia długiem
- Wspólnik może wnieść do biznesu również wartościowe kontakty i know-how

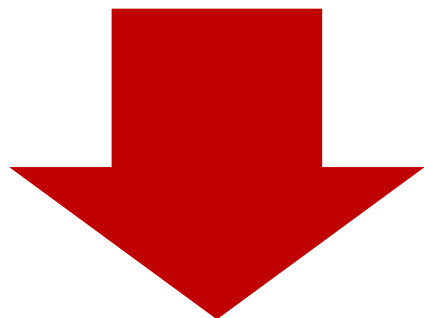


# Finansowanie dłużne



## Wady:

- środki trzeba zwrócić
- odsetki
- często wymagane zabezpieczenia, w tym: osobiste



## Zalety:

- Zachowujemy pełną kontrolę nad przedsiębiorstwem
- Mechanizm dźwigni finansowej – dług jest tańszy



# Aniołowie biznesu

- Osoby prywatne - doświadczeni biznesmeni z nadwyżkami finansowymi
- Inwestycje w przedsięwzięcia o potencjale dużego wzrostu
- Nieformalny sposób działania
- Angażują się w działalność firmy
- Ułatwiają pozyskanie kapitału z funduszy VC
  
- Inwestycje od 50 tys. zł
- Oczekiwane wyjście z inwestycji – 2-5 lat
  
- Gdzie szukać:
  - Własne kontakty biznesowe
  - Sieci aniołów biznesu, np.
    - <http://www.psab.pl/>
    - <http://polban.pl/>
  - Spotkania branżowe



# Oczekiwania inwestorów

- Unikalne ale realne przedsięwzięcie
  - czy pomysł jest wyjątkowy?
  - czy pomysł jest wykonalny?
- Myślenie rynkowe
  - jak będziemy zarabiać?
- Dobry zespół
- Potencjalna wysoka stopa zwrotu
  - czy biznes ma szansę na wysoki wzrost?
  - czy jest biznesem globalnym?



# Zadanie dla zespołów

- Przedstawcie pomysł na biznes:
  - Unikalny ale realny
  - Ukierunkowany rynkowo
  - Z dobrym zespołem
  - Z potencjałem na duży zarobek