

Sukces w biznesie

dr Dariusz Tworzydło

Prezes Zarządu, EXACTO Public Relations & Research

Prezes Zarządu Newline Sp. z o.o.

Pracownik naukowo-dydaktyczny Uniwersytetu Wrocławskiego

Współpracownik Uniwersytetu Warszawskiego

Co decyduje o sukcesie?

- ✓ Pierwsze wrażenie
- ✓ Sztuka słuchania
- ✓ Komunikacja werbalna i niewerbalna
- ✓ Kontakt wzrokowy
- ✓ Mowa ciała (sposób siadania, podanie dłoni, mimika twarzy, gesty, etc.)
- ✓ Plan
- ✓ Umiejętność budowania relacji
- ✓ Umiejętność tworzenia własnego wizerunku
- ✓ Zaangażowanie
- ✓ Uczciwość
- ✓ Aktywność



Bądź aktywny



Bądź aktywny



Bądź aktywny



Bądź aktywny

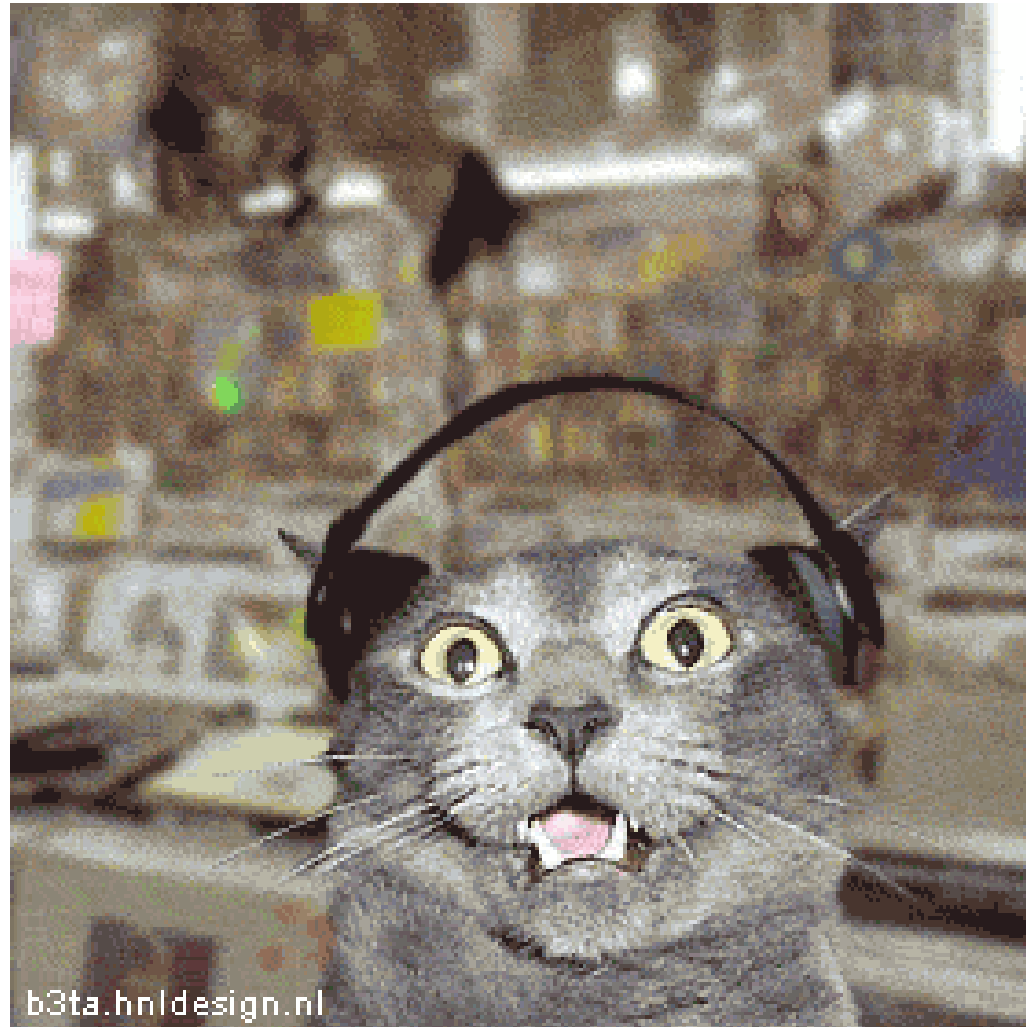


Bądź aktywny



exacto.

Bądź aktywny



Co decyduje o sukcesie?

- ✓ Pierwsze wrażenie
- ✓ Sztuka słuchania
- ✓ Komunikacja werbalna i niewerbalna
- ✓ Kontakt wzrokowy
- ✓ Mowa ciała (sposób siadania, podanie dłoni, mimika twarzy, gesty, etc.)
- ✓ Plan
- ✓ Umiejętność budowania relacji
- ✓ Umiejętność tworzenia własnego wizerunku
- ✓ Zaangażowanie
- ✓ Uczciwość
- ✓ Aktywność
- ✓ **Obecność w sieci**

twitter

32,980
followers

878 fans

FRIENDS 3604

facebook

Jesteś w internecie?

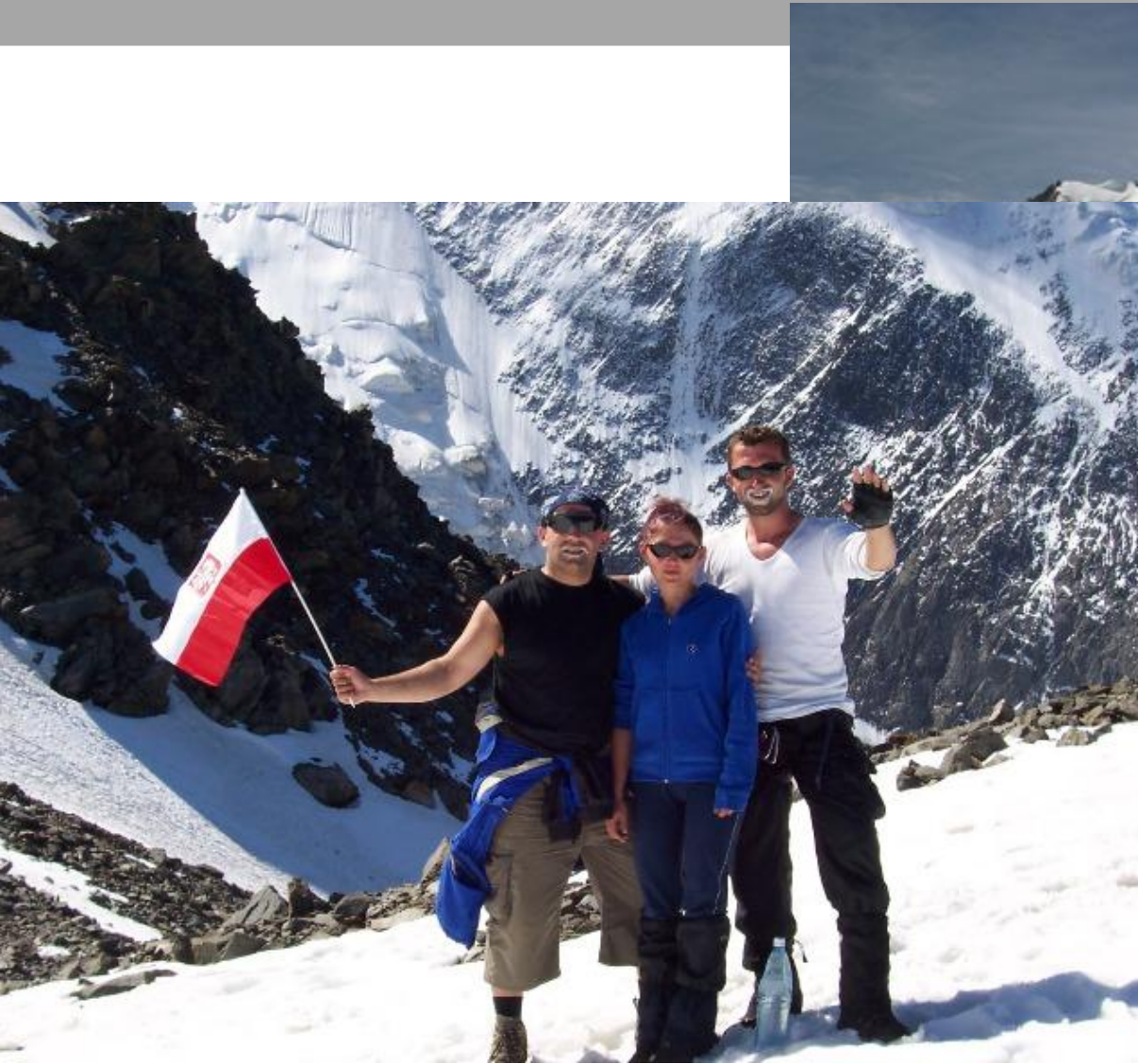


FredCavazza.net

Jesteś w internecie?



Im bliżej szczyt... tym ciężiej.



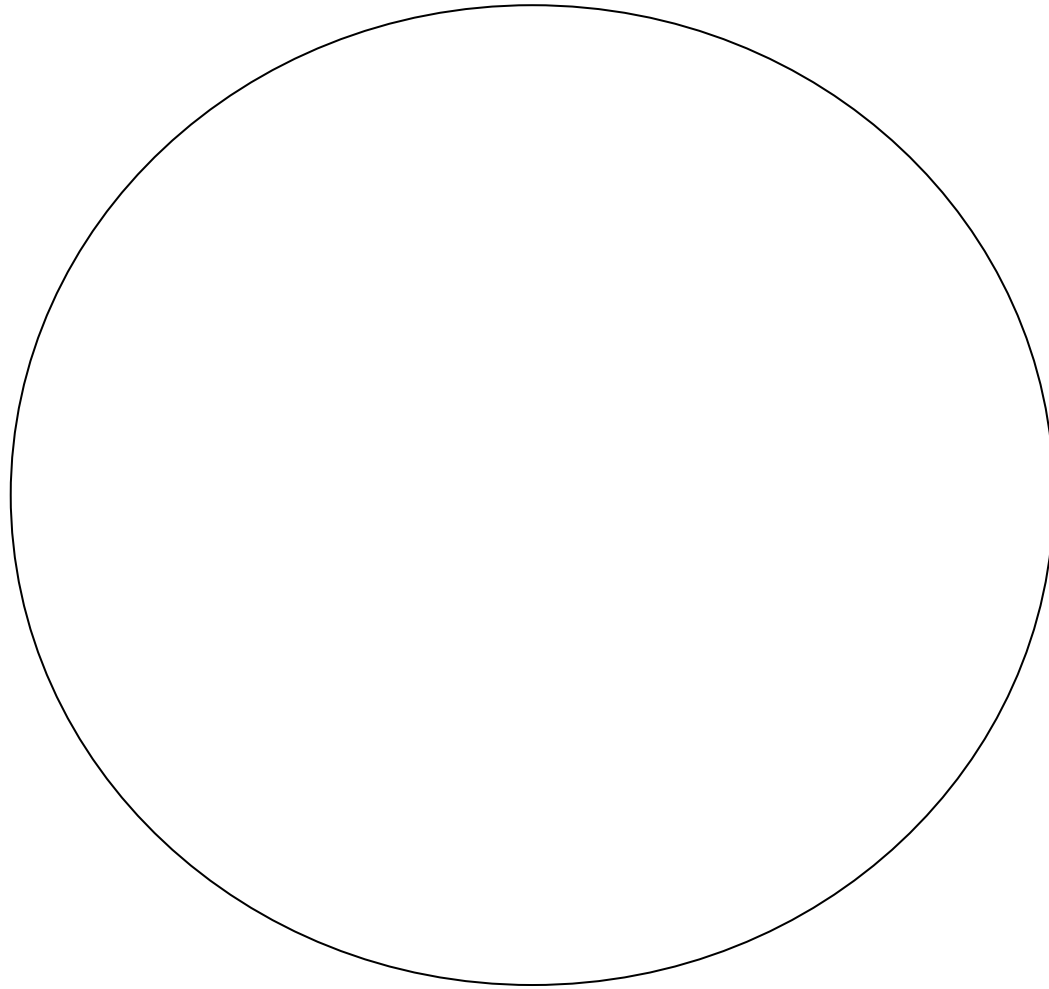
exacto.

Wyobrażenia a rzeczywistość...
brak nam odwagi by ją nagiąć.
Czyli dlaczego często przegrywamy?

Trzy linie

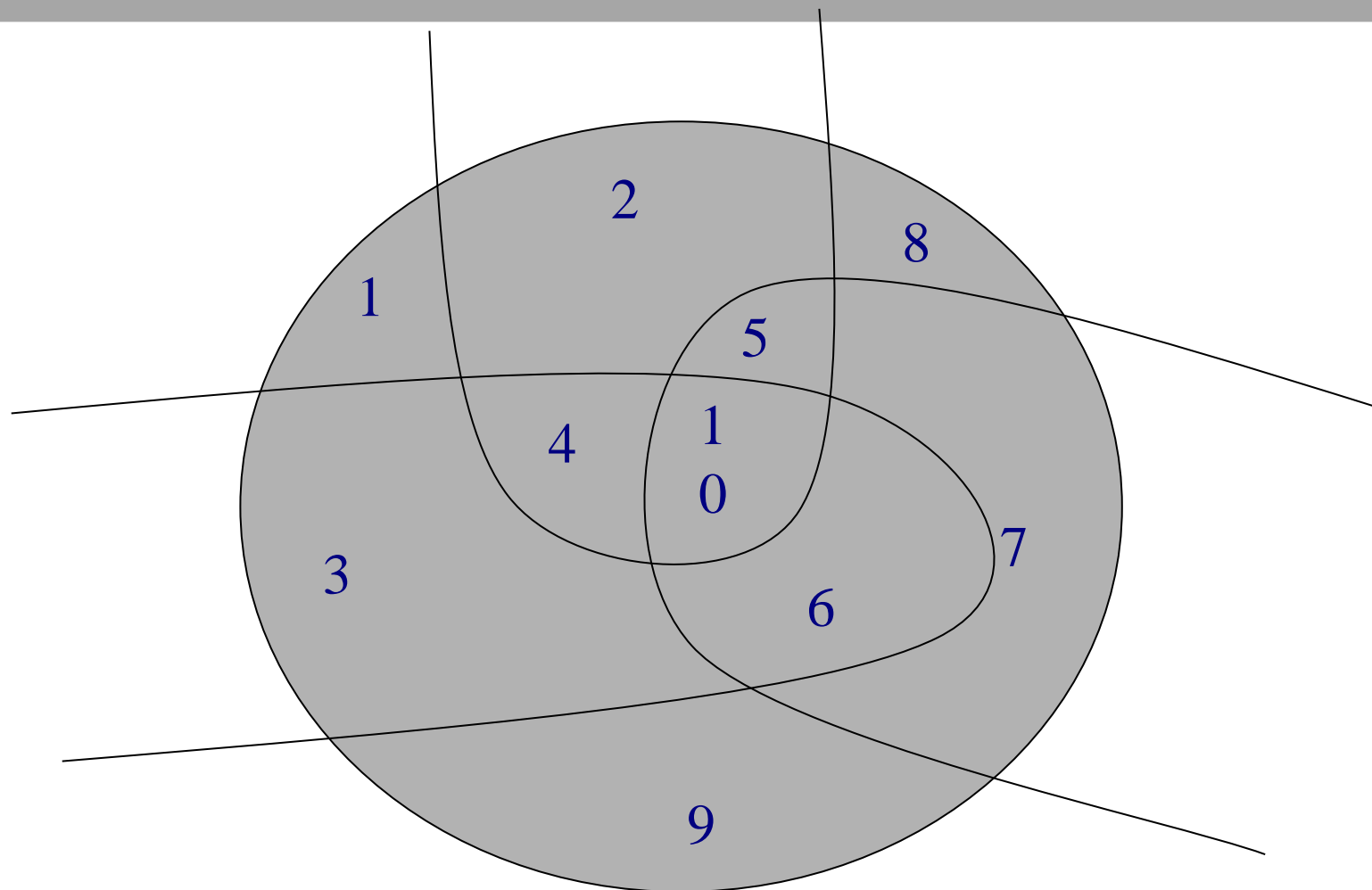
ZADANIE:

trzema liniami podziel okrąg na 10 CZĘŚCI



Trzy linie

a kto powiedział, że to mają być 3 równe lub proste linie?



A może trochę inaczej? nasze intencje mijają się ze sobą?

rozwiąż zadanie:

jeśli czwartym dniem przed jutrem jest czwartek, to

jaki jest trzeci dzień po jutrze?

Podsumowanie

To tylko początek problemów...

niekoniecznie ważne jest to, co mówisz....

ważne jest jak Cie zrozumieją inni

zatem pomyśl również o tym jak powiedzieć....

Dziękuję.

dr Dariusz Tworzydło

dariusz@tworzydlo.pl