

ZAJĘCIA DLA OPIEKUNÓW STUDENTÓW EUD I AME



Psychologia finansowa Wojciech Świder

Uniwersytet Ekonomiczny w Poznaniu
12 października 2017 r.



Organizatorzy



UNIWERSYTET
EKONOMICZNY
W POZNANIU



Psychologia finansowa

Wojciech Świder



Homo oeconomicus, czym się charakteryzuje?

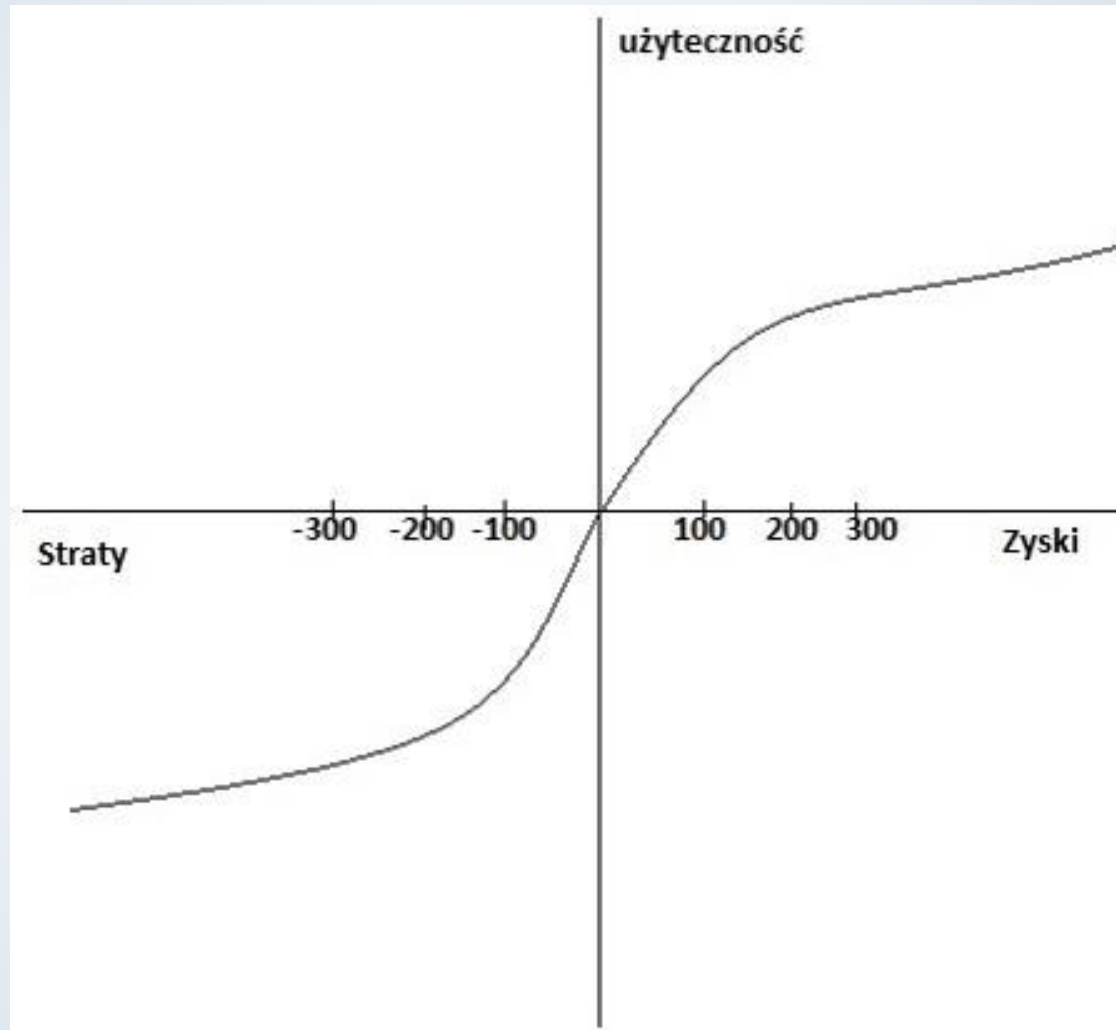




Księgowanie mentalne

Czy 3000 zł jest warte tyle
samo co 3000 zł?

Czy reagujemy tak samo na straty i zyski o tej samej wielkości?





Czy tylko człowiek ma tego
typu preferencje odnośnie
ryzyka?



Efekt utopionych kosztów

Pieniądze

Czas

Emocje


...





Efekt potwierdzenia


„Ludzie doskonale potrafią filtrować nowe informacje tak, żeby istniejące poglądy pozostały nietknięte”
- Warren Buffett



Czy potrafimy ocenić wynik procentu składanego oraz wartości wykładnicze?

Co lepiej wybrać?

- A) Dostawać przez 30 dni po 1000 zł dziennie.
- B) Dostać pierwszego dnia jeden grosz, drugiego dwa grosze, trzeciego cztery i tak do końca miesiąca.



Kartka papieru ma 0,1 mm grubości, ile wyniesie jej grubość po 50 złożeniach?



Efekt kontrastu i efekt zakotwiczenia

Z kim lepiej zrobić sobie zdjęcie?

Czy Szymon Hołownia jest wysoki?

Eksperyment z kołem fortuny i państwami afrykańskimi w ONZ

Ankietowanie niemieckich analityków



Złudzenie kontroli

Czy oglądanie meczu na żywo różni się od oglądania powtórki?

Czemu wolimy skreślić numery na loterii niż zaznaczyć na „chybił-trafił”?



Nadmierny optymizm

Czy jesteś lepszym kierowcą od innych?

Czy w szkole Twoja średnia była powyżej czy poniżej średniej?

Czy wyglądasz lepiej czy gorzej od Twoich rówieśników?




Efekt status quo

Deklaracja OFE

Organy

Akcje

Złożoność sytuacji wzmacnia efekt status quo



Efekt „gry na koszt firmy”,
„ukąszenie węża” oraz
skłonność do wyrównywania
strat



Zachowania stadne na giełdzie

Hossa i bessy

Skrajny optymizm – czas uciekać

Skrajny pesymizm – warto się zainteresować rynkiem



Zachowania stadne na giełdzie

„Po prostu staramy się być lękliwi, kiedy inni są chciwi, a staramy się być chciwi, kiedy inni są lękliwi”
- Warren Buffett

„Płaci się bardzo wysoką cenę za pogodną
jednomysłność”
- Warren Buffett



Dziękuję za uwagę

Wojciech Świder



Bibliografia:

Dobelli R., *Sztuka jasnego myślenia*, tłum. Dąbek-Malczyk A., Laurum, Warszawa 2014
Gladwell M., *Błysk*, tłum. Skucińska A., Wydawnictwo Znak, Kraków 2007

Pring M., *Psychologia inwestowania, klasyczne strategie osiągania sukcesów na giełdzie*, tłum. Anna Nowińska, Oficyna Ekonomiczna, Kraków 2006

Szyska A., *Finanse behawioralne, nowe podejście do inwestowania na rynku kapitałowym*, Wydawnictwo Uniwersytetu Ekonomicznego w Poznaniu, Poznań 2009

Ward S., *Psychologia skutecznego tradingu*, tłum. Szymaniak R., Drukarnia TOTEM, Poznań 2015

Zielonka P., *Giełda i psychologia. Behawioralne aspekty inwestowania na rynku papierów wartościowych*, CeDeWu, Warszawa 2015

Źródła obrazków użytych w prezentacji:

www.thenational.ae/business/how-economics-remembered-humans-the-story-of-a-mindset-that-slowly-changed-by-richard-thaler-1.108775

www.spreadshirt.co.uk/business+evolution+gifts

www.comparic.pl/nikt-mnie-nie-kocha-o-psychologii-inwestowania/

www.tvp.info/1750090/informacje/ludzie/960-razy-zdawala-na-prawo-jazdy/?captcha_key