

Ekonomiczny Uniwersytet Dziecięcy



Rekiny biznesu

Czy przedsiębiorczości można się nauczyć?
Czy przedsiębiorcą trzeba się urodzić

Dr Albert Tomaszewski

Uniwersytet Ekonomiczny w Katowicach

Data: 26.04.2021 r.

Organizatorzy





Jak to jest, że
niektórzy odnoszą
sukces?
(a inni nie)

Kim jest ten człowiek?



Majątek: 5,7 miliarda złotych

Dane na kwiecień 2021 r.

Kim jest ten człowiek?



Majątek: 191 miliarda dolarów

Dane na luty 2021 r.

EKSPERYMENT PIANKI MARSHMALLOW

Dzieci w wieku 4-6 lat poproszono o dokonanie wyboru:

- Dostają 1 piankę natychmiast (gratyfikacja natychmiastowa)
- Czekają 15 minut i dostają 2 pianki (gratyfikacja odłożona w czasie)

Po latach przebadano uczestników eksperymentu i odkryto, że osoby, które jako dzieci potrafiły odłożyć gratyfikację, znacznie lepiej radziły sobie w życiu niż te, które jako dzieci decydowały się na gratyfikację natychmiastową.





Osoba przedsiębiorcza ma poczucie kontroli nad własnym losem

Determinizm



Klątwa determinizmu – usprawiedliwienie bierności przez:

„urodzony antytalent” – determinizm genetyczny

„taki mam charakter” – determinizm psychologiczny

„jestem z takiego środowiska” – determinizm środowiskowy

Opinie te same w sobie nie są niczym złym. We wszystkich zazwyczaj jest więcej niż ziarno prawdy.

Problem zaczyna się wtedy, gdy traktujemy je jako **usprawiedliwienie naszej bierności.**

Postawa proaktywna



Przekonanie, że:

niezależnie od wielu ograniczeń,
możemy kształtować reakcję
na to, co dzieje się wokół

możemy wpływać na bieg
wydarzeń

Osoby działające reaktywnie



Biernie uczestniczą w zdarzeniach
Są przekonane, że ich wpływ na
rzeczywistość jest żaden

Samospełniająca się przepowiednia
bierności:

Nie wierzysz, że masz wpływ, więc nie
podejmujesz działań i w efekcie
rzeczywiście nie wywierasz wpływu

SAMANTHA SMITH

Szanowny Panie Andropow

Nazywam się Samantha Smith. Mam dziesięć lat. Gratuluję panu nowej pracy. Martwię się, że pomiędzy Rosją a Stanami Zjednoczonymi będzie wojna nuklearna. Czy będzie pan głosować za wojną? Jeśli nie, proszę mi powiedzieć, jak zamierza pan pomóc, aby nie było wojny. Nie musi pan odpowiadać na to pytanie, ale chciałabym wiedzieć, dlaczego chce pan podbić świat, a w każdym razie nasz kraj. Bóg stworzył świat, abyśmy żyli razem w pokoju i nie walczyli ze sobą.

Z poważaniem,

Samantha Smith

as long as we're talking to
from other countries at
From your letter, - that you
wanted to know why I was -
was born in your country
- boys and girls alive -
I don't see the countries
all working on it something
contact of those that you
peace and justice power.
I don't believe you do
I believe you're something,
I don't see the world of
It's what we see today as in
order of our lives.
I'll see something and believe
that's something which makes
me feel sorry, happy and

Jak myśleć jak Samantha?

Podejście reaktywne	Podejście proaktywne
Nic na to nie poradzę	
Nie potrafię	
Taki już jestem	
Na pewno się nie zgodzi	
Brakuje mi czasu	

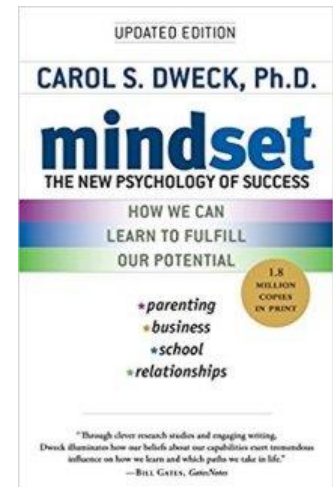
Człowiek przedsiębiorczy



realizuje swoje potrzeby **w każdych warunkach**

potrafi dostrzegać szanse **w każdych warunkach**

Talenty nie są wrodzone



Podział świata na utalentowany i przeciętnych
jest niebezpiecznym mitem

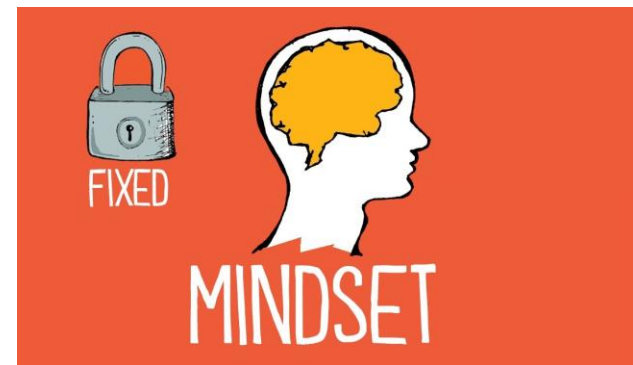
Ludzkość dzieli się na „uczących-się” i „nie-
uczących-się”

„Nie-uczący-się” mają umysły nastawione na
trwałość

„Uczący-się” mają umysły nastawione na
rozwój

Nastawienie „na trwanie” (fixed mindset)

Przekonanie, że umiejętności są trwałe i nie można ich zmieniać



Ludzie z umysłami nastawionymi na trwanie:

Wierzą we wrodzone ograniczenia ich osiągnięć

Wierzą, że ludzie się nie zmieniają

Próbują ciągle udowodnić swoją wartość innym

Boją się, że „wyjdą na głupka”

Nie radzą sobie z krytyką

Więc:

Unikają wyzwań

Szybko się poddają

Ignorują konstruktywną krytykę

Często czują się zagrożeni przez innych, co utrudnia im efektywną współpracę

Nastawienie „Na wzrost”

Przekonanie, że twoja inteligencja i umiejętności mogą wzrastać
– stajemy się lepsi z biegiem czasu i doświadczeniem

Ludzie z umysłem nastawionym na wzrost wierzą, że:

Opłaca się starać, bo nie znamy swoich wewnętrznych ograniczeń

Uczenie jest często trudne, ale ciągle bardzo skuteczne

Więc:

Postrzegają wyzwania jako szansę do nauki

Cenią bardziej uczenie się niż akceptację innych

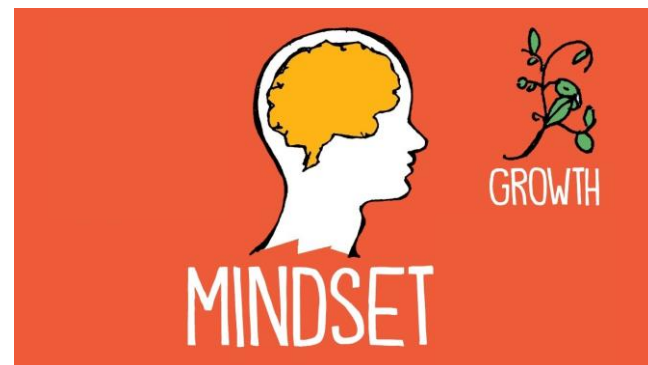
Koncentrują się na procesie nie wyniku

Dają sobie czas na naukę i są konsekwentni

Doceniają porażki jako środek do nauki

Cenią konstruktywną krytykę

Są inspirowani sukcesami innych



SUKCES NIE JEST „ZŁOTYM STRZAŁEM”

Sukcesu nie budują pojedyncze zwycięstwa

Sukces jest efektem systematycznych działań

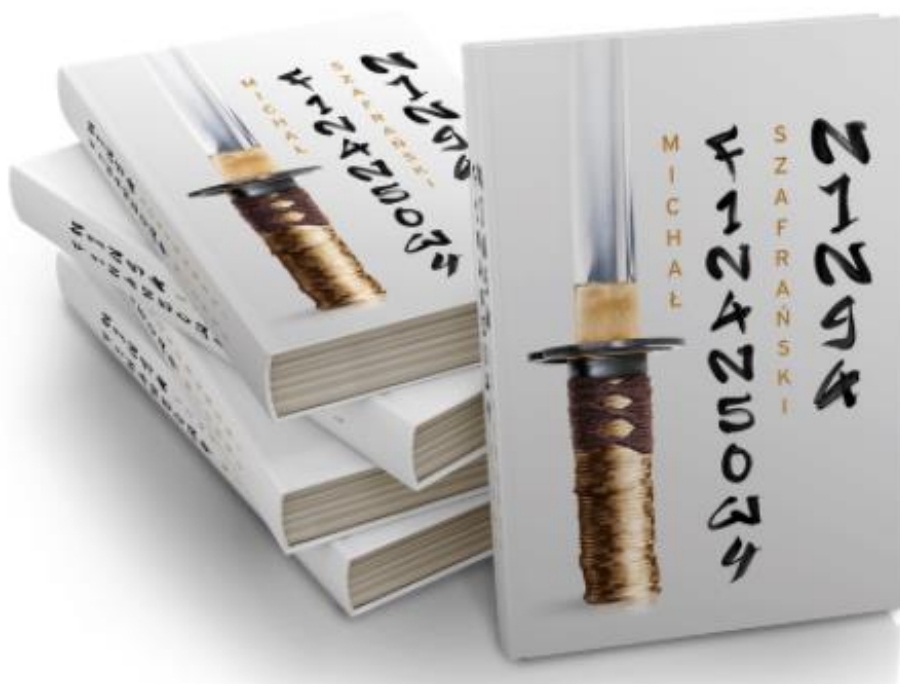


KSIĄŻKA, KTÓRA ZAROBIŁA MILIONY

- CO TO ZA KSIĄŻKA?
- NA JAKI TEMAT?

Przychody brutto	8 558 056,90 zł
Przychody netto	8 051 470,04 zł
Koszty netto	2 193 190,79 zł
Dochód do opodatkowania	5 858 279,25 zł
Podatek 19%	1 113 073,06 zł
Dochód po opodatkowaniu	4 745 206,19 zł
Liczba sprzedanych egzemplarzy	100 110
Liczba egzemplarzy Pajacyk	97 915
Kwota darowizny Pajacyk	390 086 zł
Dochód czysty na rękę	4 355 120,19 zł

OSZCZĘDZANIE – TEMAT, KTÓRY WSZYSTKICH „KRĘCI”?



„TYLKO” BLOGUJĘ



START | O blogu | Spis treści | Podcast | **RANKING kont i lokat** | Czytelnia | Narzędzia | Współpraca | Kontakt

JAK OSZCZĘDZAĆ PIENIĄDZE?
czyli jak ograniczyć wydatki i rozsądnie wydawać pieniądze

Informacje o nowych artykułach i sposobach oszczędzania pieniędzy prosto na Twój e-mail

Twoje imię: Twój adres e-mail: [Zapisz mnie](#)

WNOP 106: Jak zacząć nagrywać własny podcast i unikać błędów początkujących – Marek Jankowski

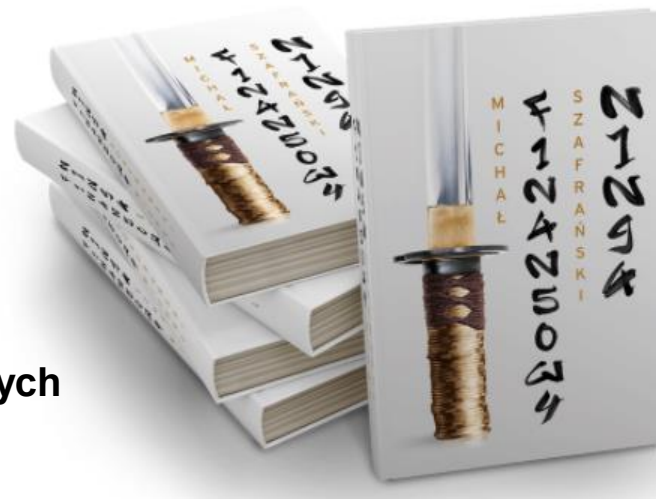
przez Michał Szafrąński dodano 26 września 2012 · 8 komentarzy

Podcast: [Play in new window](#) | [Download](#) (Duration: 2:13:38 — 123.1MB)

Subscribe: [iTunes](#) | [Android](#) | [RSS](#)

Wpisz czego szukasz...

150 000 FB fanów
110 000 subskrybentów newslettera
2 300 000 unikalnych użytkowników



Ponad 100 000 książek sprzedanych
Ponad 8,5 mln PLN przychodów
Okolo 4,3 mln PLN zysków



DZIĘKUJĘ ZA SPOTKANIE |