



Skąd brać środki na biznes? Źródła finansowania działalności gospodarczej

Organizatorzy



Uniwersytet Ekonomiczny we Wrocławiu
30 marca 2026 r.

EKONOMICZNY UNIWERSYTET DZIECIĘCY

WWW.UNIWERSYTET-DZIECIECY.PL



Filary sukcesu firmy

Każda dobrze prosperująca firma opiera się na kilku kluczowych elementach. Bez nich nawet najgenialniejszy pomysł może nie wypalić. Poznajmy razem, co sprawia, że firma rośnie i odnosi sukces!



Pomysł

Oryginalny produkt lub usługa, która rozwiązuje realny problem klientów.



Zespół

Kompetentni, zaangażowani ludzie, którzy razem potrafią więcej niż każdy z osobna.



Kapitał

Pieniądze potrzebne do uruchomienia i rozwijania działalności firmy.



Rynek

Wystarczająco duża grupa klientów gotowych zapłacić za Twój produkt lub usługę.

Kapitał – paliwo każdej firmy

Kapitał to „**paliwo**” dla każdej firmy – bez niego nawet najlepszy pomysł nie ruszy z miejsca!

Tak jak samochód potrzebuje benzyny, firma potrzebuje pieniędzy, żeby w ogóle zacząć działać i się rozwijać.



START

Założenie firmy: sprzęt, lokal, reklama, pierwsze produkty



ROŚNIJ

Nowe produkty, nowi pracownicy, większa skala działania



PRZETRWAJ

Poduszka finansowa na trudniejsze czasy i kryzysy



Dwa główne źródła kapitału

Każda firma musi skądś wziąć pieniądze na start i rozwój. Istnieją dwa fundamentalne źródła finansowania – własne i obce. Poznaj różnicę!

KAPITAŁ WŁASNY

Twoje własne pieniądze lub środki wspólników wniesione do firmy.

- Oszczędności założycieli
- Zyski reinwestowane w firmę
- Wkład wspólników

NIE oddajesz! Zostaje w firmie na zawsze.

KAPITAŁ OBCY (DŁUG)

Pieniądze pożyczone od banków, instytucji lub inwestorów.

- Kredyt bankowy
- Leasing, obligacje
- Pożyczki prywatne

⚠ UWAGA: spłata obowiązkowa – z odsetkami!



Kapitał własny – fundament Twojego biznesu

Kapitał własny to środki, które pochodzą bezpośrednio od właściciela lub wspólników firmy.

Stanowi on **najbezpieczniejsze** źródło finansowania, ponieważ nie trzeba go oddawać!

To Twoje **zaangażowanie** i wiara w sukces!

Brak zobowiązań

Nie musisz go spłacać ani uiszczać odsetek, co daje stabilność finansową.

Większa wiarygodność

Dowodzi Twojego zaangażowania i obniża ryzyko dla potencjalnych inwestorów zewnętrznych.

Pełna kontrola

Zachowujesz pełen wpływ na firmę i jej strategiczne decyzje (dopóki nie wpuścisz inwestorów).

Poduszka bezpieczeństwa

Stanowi bufor finansowy, pomagając przetrwać trudniejsze okresy bez presji spłaty długu.



Kapitał obcy (dług) – plusy i minusy

Czasem własne oszczędności nie wystarczą – wtedy firma może pożyczyć pieniądze. Dług to potężne narzędzie, ale wymaga ostrożności i odpowiedzialności!

✓ PLUSY

- Możesz zdobyć więcej środków od razu
- Bank nie wtrąca się w Twoje decyzje biznesowe
- Odsetki mogą stanowić ulgę podatkową dla firmy
- Dźwignia finansowa – rozkręcasz biznes szybciej!

✗ MINUSY

- Musisz oddać z odsetkami – nawet gdy firma traci
- Bank wymaga zabezpieczeń (np. nieruchomości)
- Trudny dostęp dla młodych firm bez historii kredytowej
- Zbyt duży dług może doprowadzić do bankructwa

Skąd brać pieniądze? To zależy od etapu firmy!

Im firma starsza i bardziej rozwinięta, tym więcej opcji finansowania ma do dyspozycji. Młody start-up zaczyna od oszczędności i rodziny – dojrzała firma może wejść na giełdę!



☐ ★ Im firma starsza i bardziej wiarygodna, tym więcej drzwi do finansowania stoi przed nią otworem!

Finansowanie przez rodzinę i przyjaciół

3F – FRIENDS, FAMILY & FOOLS

Na samym początku drogi biznesowej, gdy bank powie „nie”, a inwestorzy nie znają jeszcze Twojego imienia – rodzina i przyjaciele mogą okazać się Twoim pierwszym i najważniejszym źródłem kapitału!

Zaufanie


Wierzą w Ciebie bez historii firmy i wyników finansowych – po prostu znają Cię jako człowieka.

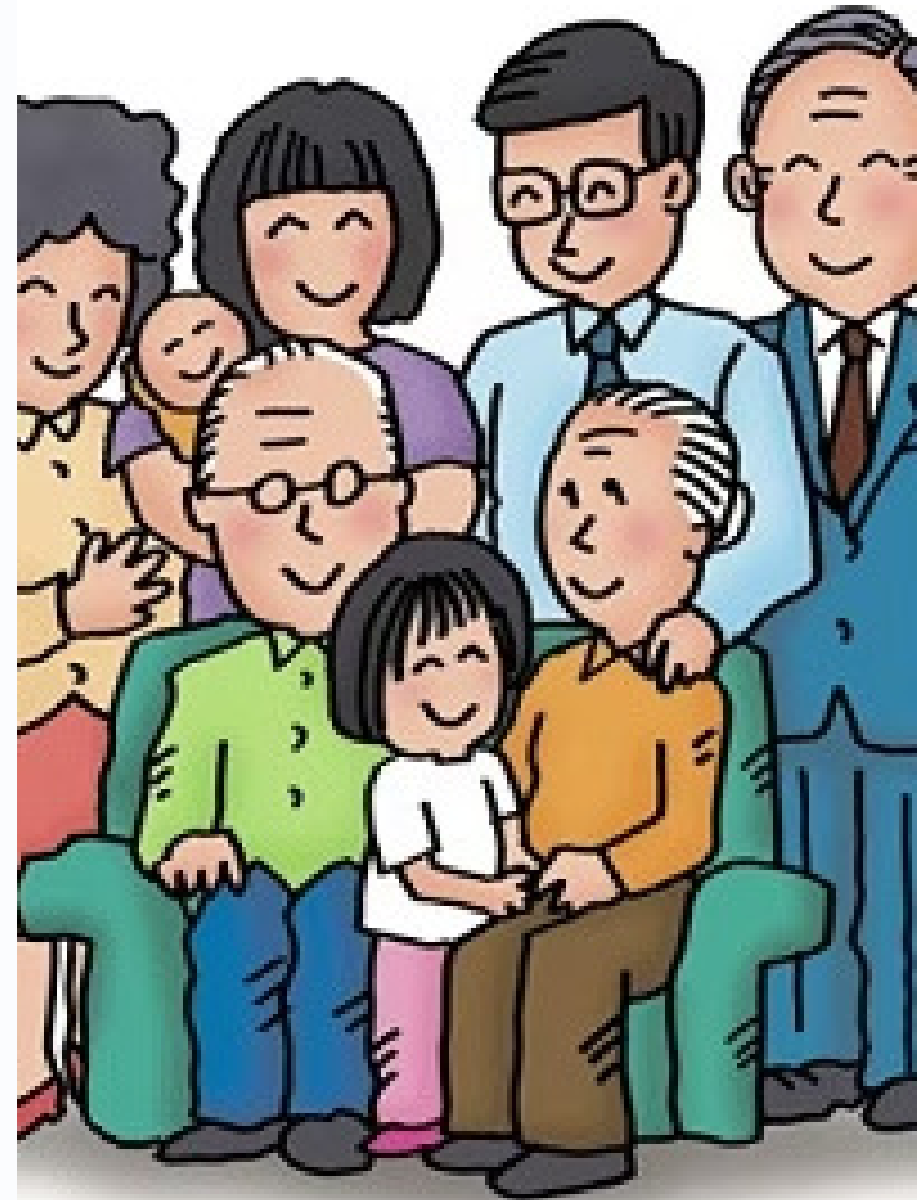
Elastyczność

Często brak formalnych umów, elastyczne warunki spłaty, a niekiedy nawet zero odsetek.

Szybkość

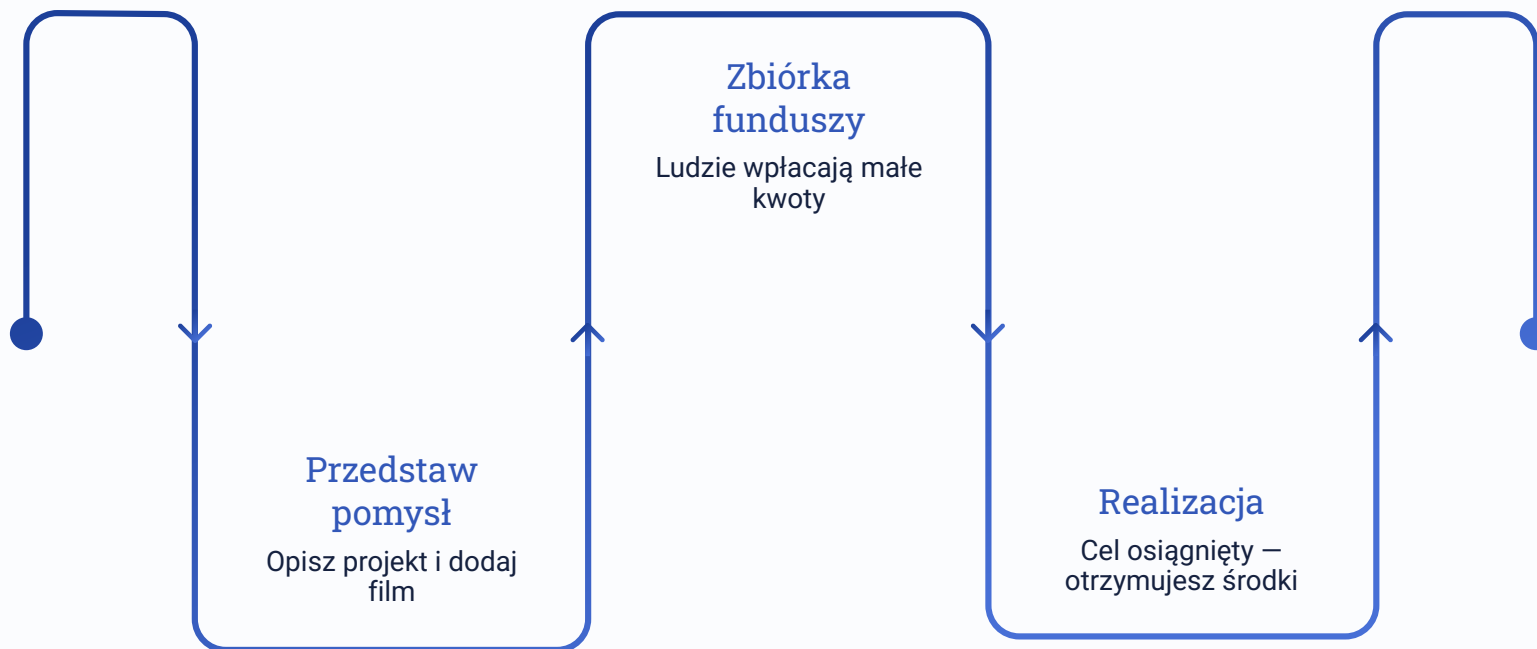
Pieniądze mogą trafić na konto w ciągu dni, nie miesięcy – bez biurokracji i kolejek w banku.

-  **Wskazówka:** Zawsze sporządź pisemną umowę – nawet z najbliższą rodziną! To chroni relacje i daje jasność obu stronom.



Crowdfunding – siła tłumu!

Wyobraź sobie, że masz genialny pomysł na grę planszową albo aplikację mobilną, ale nie masz kasy na start. **Crowdfunding to Twoje rozwiązanie!** Tysiące ludzi wpłacają małe kwoty – razem tworzą duży kapitał!



Crowdfunding to nie tylko źródło kapitału – to też świetny test rynkowy! Jeśli ludzie chcą wpłacić pieniądze, znaczy że Twój pomysł ma sens.

Platformy crowdfundingowe

Na całym świecie działają dziesiątki platform, gdzie możesz zebrać pieniądze na swój projekt. Oto najpopularniejsze z nich – zarówno polskie, jak i światowe!

Polskie platformy

Nazwa platformy	Typ	Co dostaje wpłacający
Polakpotrafi.pl	Nagrody	Produkt, gadżet lub podziękowanie
Zrzutka.pl	Darowizna	Satysfakcja, czasem podziękowanie
Beesfund.com	Udziałowy	Udziały w spółce
Wspólnicy.pl	udziałowy	udziały w firmie
Wspieram.to	nagrodowy	produkt lub dostęp do treści

Światowe platformy

Nazwa platformy	Typ	Co dostaje wpłacający
Kickstarter	Nagrody	Produkt lub gadżet
Indiegogo	Nagrody / Udziałowy	Produkt lub udziały
GoFundMe	Darowizna	Satysfakcja, podziękowanie
Republic Europe	Udziałowy	Udziały w startupie
Crowdcube	Udziałowy	Udziały w spółce



Rekordy świata – Kickstarter

Niektóre projekty na Kickstarterze zebrały astronomiczne kwoty od zwykłych ludzi na całym świecie. To najlepszy dowód, że crowdfunding naprawdę działa na ogromną skalę!

20M

 Pebble Watch


Pierwszy smartwatch w historii – rewolucja na nadgarstek.

13M

 Frosthaven

Gra planszowa, sequel kultowego Gloomhaven. Twórcy chcieli zebrać 500 tys. USD – osiągnęli ten cel w 2 godziny! Łącznie ponad 83 000 graczy z całego świata wpłaciło prawie 13 milionów dolarów.

11.4M

 Critical Role: Vox Machina

Serial animowany stworzony dzięki fanom RPG z całego świata.



Rekordy Polski

Polacy też potrafią robić imponujące zbiórki! Co ciekawe, jesteśmy szczególnie hojni jeśli chodzi o gry planszowe i projekty kulturalne. Oto nasze krajowe rekordy!

854K



 Biblia Audio

PLN – nagranie całej Biblii w formie profesjonalnego audiobooka. Rekord Polski!

295K

 Karty Magia Y v2

PLN – karciana gra strategiczna z oryginalną, polską oprawą graficzną.

  **Ciekawostka:** Polacy uwielbiają wspierać gry planszowe i projekty kulturalne – to nasza narodowa supermoc w crowdfundingu!

Anioł Biznesu – kto to jest?

To doświadczony przedsiębiorca lub menedżer, który **inwestuje własne pieniądze** w obiecujące nowe firmy. W zamian oczekuje udziałów – i naprawdę wierzy w Twój sukces!



Kapitał

Zwykle 50 000 – 2 mln zł – wystarczy na poważny start!



Wiedza

Lata doświadczenia w branży – bezcenna lekcja bez czesnego.



Kontakty

Sieć biznesowa, klienci, partnerzy – otwiera drzwi, które inaczej byłyby zamknięte.



Mentoring

Radzi jak nie popełnić błędów, które sam kiedyś popełnił.



Globalnie działa ponad **300 000 Aniołów Biznesu!** W Polsce – kilkaset aktywnych osób. W zamian za wsparcie oczekują zwykle **10–30% udziałów** w firmie.



Dlaczego Aniołowie inwestują?

Anioł Biznesu to nie tylko ktoś, kto chce się szybko wzbogacić. Za decyzją o inwestowaniu stoją głębsze motywacje – często bardziej ludzkie niż finansowe!

1 💰 Zysk

Chcą zarobić znacznie więcej niż na zwykłej lokacie bankowej – i im się to udaje!

2 🚀 Misja

Satysfakcja z tworzenia nowych miejsc pracy, wspierania innowacji i zmieniania świata na lepsze.

3 ❤️ Pasja

Pomaganie młodym przedsiębiorcom i towarzyszenie im w drodze do sukcesu to prawdziwa przyjemność.

4 🌍 Społeczeństwo

Tworzenie lepszej gospodarki, wsparcie lokalnego rozwoju i budowanie przyszłości dla następnych pokoleń.

- 🇩🇰 **Ciekawostka z Danii:** Tamtejsi Aniołowie Biznesu deklarują, że ich główna motywacja to... czysta przyjemność z prowadzenia firmy razem z młodymi!



Jak pozyskać Anioła Biznesu?

Zdobycie Anioła Biznesu to ekscytujący, ale wymagający proces. Trzeba być przygotowanym na każdym etapie — od pierwszego kontaktu aż po podpisanie umowy!



① ZNAJDŹ Anioła

Sieci Business Angels, konferencje startupowe, znajomi z branży



② ZAINTERESUJ go

60-sekundowy „elevator pitch” — najtrudniejsza i najważniejsza chwila!



③ NEGOCJUJ

Ustalcie: udziały w firmie, rolę Anioła, prawa głosu i warunki współpracy



④ DUE DILIGENCE

Anioł sprawdza wszystko: finanse, aspekty prawne, technologię, zespół



⑤ PODPISZ & ODBIERZ

Umowa podpisana, kapitał na koncie — czas realizować marzenia! 🎉

Co bierze pod uwagę Anioł?

Zanim Anioł wyjmie portfel, dokładnie analizuje Twój projekt. Oto sześć kluczowych kryteriów, które decydują o tym, czy usłyszysz „tak” czy „nie”.



PASJA

Czy założyciele naprawdę wierzą w swój pomysł i są gotowi poświęcić mu wszystko?



ZESPÓŁ

Kompetencje, zgraność, elastyczność i zdolność uczenia się na błędach.



UNIKALNOŚĆ

Czy pomysł jest wyjątkowy, realny i trudny do skopiowania przez konkurencję?



SKALOWALNOŚĆ

Czy można rozwinąć ten biznes na cały kraj, a może nawet cały świat?



RYNEK

Czy jest wystarczająco dużo klientów, którzy rzeczywiście zapłacą za produkt?



TECHNOLOGIA

Czy firma posiada patent, licencję lub unikalną innowację technologiczną?



Kluczowe pytanie, które zawsze pada: „Jak dokładnie będziecie zarabiać pieniądze?”

Dlaczego Aniołowie odmawiają?

Zdecydowana większość projektów przedstawianych Aniołom Biznesu kończy się odmową. Poznaj najczęstsze powody – i unikaj tych błędów za wszelką cenę!

✗ Brak zaufania

Charakter i uczciwość założycieli są ważniejsze niż sam pomysł!

✗ Zbyt mały rynek

„Sklep w moim mieście” to za mało – Anioł szuka skali globalnej lub krajowej.

✗ Słaby zespół

Jeśli nie znasz się na własnym biznesie lepiej niż ktokolwiek inny – to zły znak.

✗ Zawyżona wycena

„Moja firma warta 10 mln zł” bez ani jednego klienta? To nie przejdzie!

✗ Firma = 1 osoba

Co się stanie z firmą, gdy zachorujesz lub wypadniesz z gry?



⚠ Uwaga na „Diabły Biznesu” – to inwestorzy, którzy pod pozorem pomocy chcą przejąć kontrolę nad Twoją firmą. Zawsze sprawdzaj z kim podpisujecie umowę!

Aniołowie Biznesu – legendarne przykłady

Historia biznesu zna przypadki, gdzie jeden odważny inwestor postawił na nieznaną startup – i zmienił świat. Oto trzy najbardziej spektakularne powroty z inwestycji anielskich w historii!



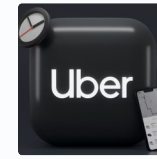
Google (1998)

Inwestor: Andy Bechtolsheim
Inwestycja: 100 tys. USD → Zwrot: ponad 200 mln USD!
Wypisał czek zanim Google miał nawet konto bankowe. Dziś Google wart ponad 2 BILIONY dolarów.



Facebook (2004)

Inwestor: Peter Thiel
Inwestycja: 500 tys. USD → Zwrot: ok. 1 mld USD!
Pierwszy zewnętrzny inwestor Facebooka. Zuckerberg miał wtedy 20 lat i studiował na Harvardzie.



Uber (2009)

Inwestor: Jason Calacanis
Inwestycja: 25 tys. USD → Zwrot: 100 mln USD!
Z małej aplikacji do zamawiania taksówek – do globalnego giganta transportu.



Gdzie szukać Anioła Biznesu w Polsce?

Masz pomysł i szukasz Anioła? W Polsce działa kilka sprawdzonych miejsc, gdzie możesz spotkać inwestorów gotowych wesprzeć Twój projekt. Wystarczy wiedzieć gdzie szukać!



Sieci Aniołów w Polsce

- **PSAB** – Polskie Stowarzyszenie Aniołów Biznesu (psab.pl)
- **POLBAN** – Polish Business Angel Network (polban.pl)



Konkursy i akceleratory

- **Startup Weekend** – 54-godzinne maratony biznesowe
- **MIT Enterprise Forum Poland** – prestiżowy konkurs innowacji
- **Huge Thing** – czołowy polski akcelerator



Networking i konferencje

- **Infoshare** – największa konferencja tech w Polsce
- **Impact'26** – szczyt liderów innowacji i biznesu
- **See Bloggers** i lokalne eventy biznesowe

Zadanie dla zespołów

🕒 5 MINUT NA PREZENTACJĘ

Wasz zespół = start-up szukający finansowania! Zaprojektujcie swoją firmę i przekonajcie Anioła Biznesu, że warto w Was zainwestować. Macie tylko 5 minut – każda sekunda się liczy!

-  **Jaki jest Wasz pomysł?**
Co to jest, jak działa i jaki problem rozwiązuje? Opisz jasno i konkretnie.
-  **Kto jest Waszym klientem?**
Kto i dlaczego kupi Wasz produkt lub usługę? Im dokładniej, tym lepiej!
-  **Jak będziecie zarabiać?**
Skąd dokładnie płyną pieniądze do firmy? Jakie są Wasze źródła przychodu?
-  **Dlaczego jesteście wyjątkowi?**
Co macie takiego, czego nie ma konkurencja? Jaka jest Wasza supermoc?

📌 🕒 Gotowi? Na start, uwaga... PREZENTUJCIE! Powodzenia, przyszli przedsiębiorcy! 🎉

