

Ekonomiczny Uniwersytet Dziecięcy



Skąd brać środki na biznes ?

dr Izabela Stalończyk

Politechnika Białostocka
Wydział Inżynierii Zarządzania
7 listopada 2025r.

Organizatorzy



EKONOMICZNY UNIWERSYTET DZIECIĘCY

WWW.UNIWERSYTET-DZIECIECY.PL

Nastoletni przedsiębiorcy



Alina Morse – cukierki czyszczące zęby



Hart Main - męska świeca zapachowa



Ryan Kelly

Czego potrzebujemy aby zacząć?



- Pomysł
- Strategia działania
- Kapitał

Kapitał to zasoby służące rozpoczęciu lub kontynuacji działalności gospodarczej



Źródła finansowania



Podstawowe źródła finansowania

- środki własne i 3 F
- wypracowany zysk
- amortyzacja
- sprzedaż aktywów

- kredyt bankowy
- leasing
- faktoring
- franczyza
- kredyt kupiecki
- inwestor (anioł biznesu)
- giełda
- dotacje

Kredyt i leasing



Udzielany przez bank
Oprocentowany
Często z prowizją i innymi opłatami dodatkowymi
Na określony cel
Wymaga spełnienia określonych warunków



Użytkowanie rzeczy za określoną opłatą ale na warunkach określonych w umowie
Proste procedury
Opłata wstępna

Franczyza



Działanie pod gotową koncepcją biznesową

Właściciel marki nakłada obowiązek prowadzenia działalności zgodnie z wypracowaną koncepcją współpracy.

- Znak towarowy
- Wsparcie merytoryczne
- Rozpoznawalna marka
- Dochodowy i powtarzalny model biznesowy



Anioły biznesu



Osoby z zewnątrz inwestujące w określone przedsięwzięcie lub przedsiębiorstwo.

Posiadają kapitał i oczekują zwrotu z inwestycji

Aniołami biznesu najczęściej są prywatni inwestorzy, którzy wkładają swój kapitał w początkującą działalność gospodarczą innego przedsiębiorcy.



Warunek: duży potencjał wzrostu i innowacyjność

Zyskujemy: finansowanie, doradztwo, opiekę merytoryczną

Przykłady



- PolBAN (Business Angels Club)
- Lewiatan Business Angels
- Hedgehog Fund
- Ainot
- Grupa Trinity
- PSAB – Ponadregionalna Sieć Aniołów Biznesu
- WSAB – Wschodnia Sieć Aniołów Biznesu
- Smart Business Angel



Warsztaty



Przekonaj Anioła Biznesu do inwestycji w Twój pomysł na biznes

Upewnij się i zadbaj o to aby Twój pomysł na biznes :

- był wyjątkowy
- był możliwy do realizacji
- będzie przynosił zyski (jak będziesz zarabiać i komu będziesz sprzedawać
- pokaż że masz dobry zespół

