

Ekonomiczny Uniwersytet Dziecięcy



Zdrowe zasady w budowie własnego biznesu

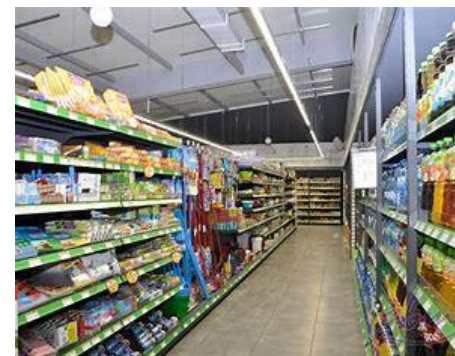
Kamil Flig

Szkoła Główna Handlowa w Warszawie
20 maja 2025 r.



SGH
Szkoła Główna
Handlowa
w Warszawie

Po co prowadzę biznes?



Dlaczego warto zakładać biznes?

Człowiek przedsiębiorczy powinien zakładać własny biznes.
Argumenty przemawiające za założeniem własnego biznesu:

- **Satysfakcja** z pracy na swoim, osiągnięcia sukcesu własnymi siłami.
- Szansa na **duże pieniądze**.
- Szansa na **spełnienie się**.

Wady bycia przedsiębiorcą i bariery w prowadzeniu biznesu:

~~Wysokie koszty pracy i składki ZUS - 55% badanych~~

~~Nierregularne zarobki - 41% badanych~~

~~Odpowiedzialność finansowa i prawna - 40% badanych~~

~~Wysokie podatki - 40% badanych~~

~~Duży poziom stresu - 37% badanych~~

~~Nadmiar obowiązków biurokratycznych - 23% badanych~~

~~Niestabilność prawa - 22% badanych~~

Mit #1 - przedsiębiorcą trzeba się urodzić



Kluczem do przedsiębiorczych zachowań jest:



-Wizja,

-wiedza,

-chęci do działania.

Źródła pomysłu na biznes



- **Obserwacja** - podstawowym orężem przedsiębiorczo myślących jest obserwacja otoczenia. Okazji do podjęcia działalności gospodarczej poszukiwać trzeba, w pierwszej kolejności, obserwując siebie i zdając sobie sprawę ze swoich potrzeb (zwłaszcza tych niezaspokajanych).
- **Własne negatywne doświadczenia w znalezieniu produktu lub usługi** - problem to najlepszy pomysł na biznes! W tym podejściu skupiamy się na obserwowaniu problemów u siebie.
- **Przekucie pasji w biznes** - to również popularna metoda poszukiwania, a raczej stworzenia pomysłu. Wykorzystanie własnych zainteresowań i znajomości jakiegoś tematu może wydatnie zwiększyć szansę na realizacji pomysłu na biznes w praktyce.

Źródła pomysłu na biznes



- **Wcześniejsze doświadczenia w branży** - niezastąpione źródło pomysłów biznesowych. Posiadając doświadczenie pracy w jakimś obszarze, możemy proponować usprawnienia lub wykorzystać model działania przeniesiony dla innej grupy odbiorców.
- **Niewypełniona nisza rynkowa** - to również popularna metoda poszukiwania, a raczej stworzenia pomysłu. Wykorzystanie własnych zainteresowań i znajomości jakiegoś tematu może wydatnie zwiększyć szansę na realizację pomysłu na biznes w praktyce.
- **Poszukiwanie inspiracji w już działających przedsiębiorstwach** - dobrym sposobem jest przenoszenie odpowiednich wzorców/rozwiązań z już funkcjonujących przedsiębiorstw. Nie zawsze konieczne jest poszukiwanie innowacji, zwłaszcza za wszelką cenę, warto skorzystać z tego co już funkcjonuje.

Gotowce ?



82 pomysły
na biznes
z niewielkim
kapitałem
początkowym



Gotowce - model franczyzy



żabka



Warto próbować !

Henry Ford

Jego pierwsze kilka firm zupełnie splajtowało, a z firmy Cadillac Motor Company sam odszedł po tym, jak pokłócił się ze współudziatowcami. Dopiero gdy miał na karku 44 lata wprowadził na rynek Forda T.



Stephen King

Gdy zaczął pracować dla gazety został szybko zwolniony, ponieważ według redaktora brakowało mu wyobraźni i dobrych pomysłów. Następnie próbował swoich sił w różnych przedsięwzięciach biznesowych, z których większość zakończyła się zupełnym fiaskiem. Dopiero gdy spróbował swoich sił w przemyśle filmowym, zaczął odnosić sukcesy.



Cechy osoby przedsiębiorczej?



Po zapoznaniu się z historią przedsiębiorcy oraz firmy wskazanej w przykładzie, proszę o odpowiedź na pytania znajdujące się w arkuszu.

Cechy osoby przedsiębiorczej



Potrzeba osiągnięcia czegoś znaczącego.
Zachowanie kontroli nad własnym losem.

Skłonność do ryzyka.

Wiara we własne siły.

Kreatywne myślenie.

Umiejętność myślenia pozytywnego.

Umiejętność wyznaczania celów.

Umiejętność podejmowania decyzji.

Dobry pomysł na biznes ?



Pomoc w rozwiązaniu problemu
Sprawienie, że coś jest łatwiejsze
Nauczenie innych czegoś pożytecznego
Rozwiązanie dające poczucie bezpieczeństwa
Dający pozytywne emocje
Że inni wyglądają lepiej
Albo lepiej się czują

Dobry pomysł na biznes ?



Co jest potrzebne na starcie?

- Pieniądze
- Pieniądze
- Pieniądze
- Pieniądze
- Pieniądze
- Pieniądze

• Pieniądze

- Pieniądze

• Pieniądze

PieniądzePieniądze

- Pieniądze
- Pieniądze
- Pieniądze
- Pieniądze
- Pieniądze
- Pieniądze
- Pieniądze
- Pieniądze

PieniądzePieniądze

- Pieniądze
- Pieniądze
- Pieniądze
- Pieniądze
- Pieniądze

- PieniądzePieniądze
- Pieniądze
- Pieniądze

• Pieniądze

Skąd wziąć pieniądze ?

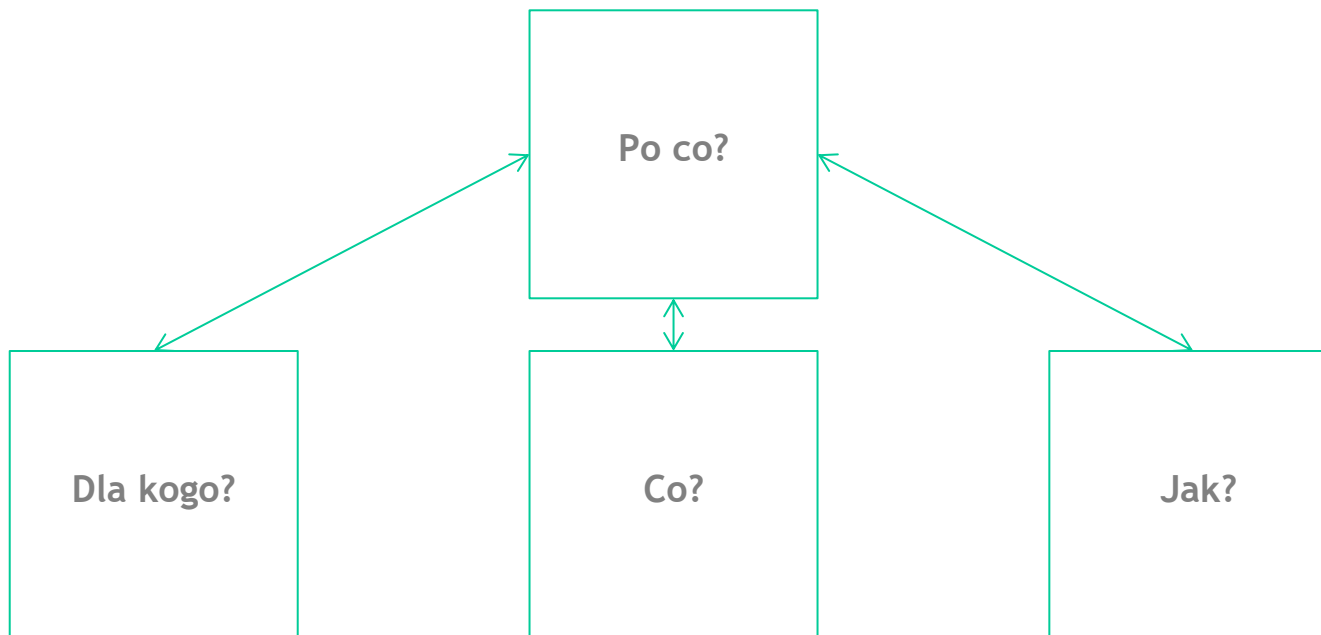


- oszczędzanie
- pożyczka od rodziny (zwrotna lub bezzwrotna)
- Akademickie Inkubatory Przedsiębiorczości
- dotacje z Unii Europejskiej
- spółdzielnia socjalna
- kredyt na działalność gospodarczą
- finansowanie społecznościowe
- Aniołowie Biznesu
- dotacje z Urzędu Pracy
- znalezienie wspólnika

A najlepiej od swoich klientów...

- konkursy biznesplanów

Najważniejsze odpowiedzieć sobie na kilk pytań!



Analiza historii biznesu



Przykład A, B, C